

Wij zoeken:

Sales engineer (inside/outside) analysis instruments (lab/proces)

Wij zijn op zoek naar een persoon met kennis van diverse technieken zoals, FT(N)IR, NMR, thermische analyses, bodemanalyses, Diode Array NIR en Natchemische technieken. Wij verkopen hoogwaardige apparatuur van deze technieken aan Laboratoria en procesomgeving. Er zijn wel commerciële skills voor nodig en overtuigingskracht. Zit jij in de Chemie, maar wil je de commerciële kant op, dan zoeken we jou!

Zie jij de commerciële kant van je vak wel zitten, dan ben jij de persoon die we zoeken. Alles wat bij een verkoopafdeling komt kijken zijn jouw werkzaamheden, met ondersteuning van je collega's.

Bij jouw takenpakket behoren:

Offertes maken en afronden, warme en koude acquisitie via telefoon en email, beurzen organiseren, fabriekscontacten onderhouden, je kennis op de hoogte houden, stukjes schrijven op de website en LinkedIn, website verbeteren en onderhouden.

Het klinkt heel commercieel en dat is het ook, maar je hebt toch echt jouw opleiding nodig om dit vak goed uit te oefenen.

Je komt bij de bedrijven vaak te staan tegenover een laboratoriummanager en dan moet je van goede huize komen!

Na het opdoen van kennis en ervaring, eventueel de mogelijkheid tot zelfstandig bezoeken van klanten in de BeNeLux.

Wij bieden:

- Gevestigd Waddinxveen, nabij Gouda (ZH)
- Full-time contract met een optie tot minimaal 32 uur.
- Heel veel mogelijkheden tot persoonlijke ontwikkeling.
- Klein en gezellig team met veel ervaring
- Reiskostenvergoeding
- Resultaat afhankelijke bonus (max. 3 maanden)
- Telefoon en laptop
- Vakantiegeld
- Pensioenbijdrage
- Thuis werken gedeeltelijk mogelijk, indien de kennis voldoende is
- Regio BeNeLux
- Marktconform salaris

Gevraagde kwalificaties:

Ervaring of affiniteit met de markt van laboratoriuminstrumentatie is erg belangrijk (HBO/MBO)
Uitstekende mondelinge en schriftelijke communicatieve vaardigheden
Kennis van de talen Nederlands, Engels zijn een must, Frans en Duits is prettig
Nederlands ingezetene
Goede kennis van Windows, Office 365, Excel, Word, Teams en andere computervaardigheden

Over ons

Wij vertegenwoordigen hoogwaardige instrumenten en verkopen in, maar zeker niet beperkt tot de zuivelindustrie, voedsel voor mens en dier, compost, chemie, raffinaderijen, UCO en biodiesel. Daarnaast geven wij tevens applicatieondersteuning en service. Hierbij wordt speciaal gelet op de robuustheid en onderhoudsvriendelijkheid van A-klasse apparatuur.

Wil je solliciteren of meer informatie neem dan contact op met de heer Jody Hoefs.

Mailadres: jody.hoefs@anaspec.eu